

# **Cambios en la especialización urbana**

■ *de las ciudades medias del occidente*

**Ulises Bonifacio Zarazúa Villaseñor**  
*Universidad Autónoma Metropolitana-Azcapotzalco*  
Profesor-Investigador Universidad de Guadalajara



Existen numerosos estudios sobre los cambios en la especialización urbana de las metrópolis mexicanas, producto de la reestructuración económica que vive el país desde mediados de la década pasada, así como de los efectos de la globalización económica; en cambio existen pocos análisis sobre las consecuencias de esos mismos procesos en las llamadas "ciudades medias" de nuestro país.

El presente trabajo pretende ser una contribución en ese sentido, analizar las consecuencias y cambios que han sufrido las "ciudades medias"; concretamente exploramos los cambios en la especialización urbana de las ciudades medias de la región occidente de México, a la luz de la reestructuración y globalización económica. La región occidente tiene como principal atributo y justificación la influencia económica, social y política (solo para Jalisco) de la zona metropolitana de Guadalajara (ZMG en adelante).

Se seleccionaron para el estudio cuatro ciudades jaliscienses y cuatro de estados aledaños. Las ciudades de Jalisco son: Ciudad Guzmán, Lagos de Moreno, Ocotlán y Puerto Vallarta. Las aledañas son: Aguascalientes, Colima, Tepic y Zacatecas. La información utilizada fue a partir de los Censos de Población y Vivienda y los Censos Económicos, publicados por el INEGI. Dado que se estudiaron los efectos de la reestructuración económica, se trabajó con la estructura económica de las ciudades. El número de establecimientos, el personal empleado y el valor agregado censal son los tres indicadores que utilizamos para establecer comparaciones entre ciudades y en una sola a través del tiempo.

### **Especialización urbana**

Por especialización urbana entenderemos la concentración de una actividad económica en una de-

terminada ciudad. Este concepto ha sido manejado en un primer momento por la ecología humana de la Escuela de Chicago. Para esta escuela la especialización de una ciudad es un resultado natural de la adaptación de la comunidad a su medio económico y social. La especialización se da así producto de una competencia e interdependencia entre ciudades y regiones. Desde esta perspectiva la especialización es la relación de dominio entre la ciudad con la función "metropolitana" y el resto de las ciudades del sistema urbano. Ese dominio se da a través de actividades distributivas y administrativas de alto nivel localizadas en la metrópoli.

Sin embargo solo la teoría del Sistema Mundial (*World system*) pudo llevar el concepto de la especialización urbana más allá del ámbito regional y nacional, para proyectarlo sobre el mundial o global. Para esta escuela, a diferencia de la escuela de la ecología humana, la especialización es causada por el modelo de acumulación de capital a nivel internacional; en esa acumulación las ciudades participan con diferente intensidad de acuerdo a los siguientes factores locales:

1. Tamaño de la población
2. Localización geográfica
3. Infraestructura urbana
4. Actividad económica predominante

De acuerdo a estos factores tenemos ciudades regionales, ciudades nacionales y metrópolis globales. Esa categorización tiene relación con el grado de vinculación de la ciudad con el mercado regional, nacional o internacional. En la especialización urbana también intervienen factores estructurales como:

1. Los tres circuitos del capital
2. La división internacional del trabajo
3. La organización territorial

Pero la perspectiva del sistema mundial ha tenido dificultades en integrar a su análisis los aspectos locales y regionales, pues hace hincapié en las lógicas globales (Pozos *s/f*). Las economías de las ciudades poseen dos tipos de actividades productivas: residenciales y de exportación. Las primeras son las que satisfacen las necesidades de la población local y las segundas (servicios y manufactura) cubren los requerimientos de consumidores foráneos. De este último tipo de actividades depende la especialización de una economía urbana (Stanback 1982).

### Reestructuración económica

La reestructuración económica global incluye una serie de cambios en el modelo de acumulación capitalista. Entre otros podemos mencionar una nueva división internacional del trabajo, en la que los países periféricos y semiperiféricos cambian estructuralmente, acogen inversiones de los países centrales y participan más activamente en la economía global (Pozos, 1996). Esta reestructuración económica global afecta de manera distinta a países, regiones internas y ciudades. La llamada globalización económica es parte de esa reestructuración de más largo plazo, se expresa bajo la forma de la absorción gradual y de un reacomodo de formas de producción "precapitalistas"; sobre todo se ha manifestado en la presente década y sus principales agentes son las empresas transnacionales. Los procesos característicos de la globalización son los siguientes: valorización mundial del capital; toma de decisiones y localización de plantas industriales sobre un ámbito global, no nacional; financiamiento global; nueva división internacional del trabajo y mercado global (Vidal, 1993).

En el proceso de globalización, las nuevas tecnologías juegan un papel relevante, pues es preci-

samente sobre la base de su desarrollo, que los demás procesos pueden crecer y madurar. Las nuevas tecnologías son entonces la infraestructura sobre la cual la globalización y la reestructuración económica pueden caminar. Estas nuevas tecnologías permiten: producción en masa a ritmos más acelerados; segmentación del proceso productivo (permitiendo así la internacionalización y la localización con las mejores ventajas comparativas); control remoto de los procesos; producción, ventas, compras, financiamiento; eficiencia en el transporte masivo de mercancías (el uso de contenedores) y homogenización de los productos, hábitos de consumo y sistemas de ventas.

Una vez repasadas las características de la globalización y la reestructuración económicas, podemos preguntarnos ¿qué efectos tienen estos procesos de nivel macro y global en las regiones internas de un país y específicamente en sus ciudades?

En general, México al abrir sus fronteras de manera rápida e indiscriminada en 1985 comenzó a padecer los primeros efectos negativos en su planta industrial. Dicha planta estaba formada en su mayor parte por industrias pequeñas y poco competitivas; estas características la colocaron en desventaja frente a las importaciones producidas a menores costos. Pero los efectos también alcanzaron al sector primario de la economía, que ya arrastraba una crisis de décadas atrás, y no pudo competir bajo las nuevas condiciones. Solo la agricultura moderna y tecnificada del norte del país pudo sobrellevar el nuevo escenario. Máxime que esta agricultura ya estaba familiarizada con la incursión en los mercados externos.

De esta manera, tenemos que una porción considerable de las industrias mexicanas se vieron obligadas a cerrar al no poder competir y a convertirse en distribuidoras de empresas transnacionales. Ello

produjo una drástica contracción del empleo industrial y agrícola y un rápido aumento del sector servicios.<sup>1</sup>

Las ramas industriales que fueron la base del crecimiento económico durante las décadas anteriores tuvieron que enfrentar nuevas condiciones de operación en los años 80 y principios de los años 90. La apertura al mercado internacional, la privatización de paraestatales, el recorte del gasto público y la cancelación de los subsidios a las empresas alteraron significativamente el escenario en el que tradicionalmente se desenvolvía la industria mexicana.

Una tendencia reconocida a nivel mundial es la terciarización de las economías urbanas que existen con matices en cuanto al grado de desarrollo nacional. En los países en desarrollo y específicamente en América Latina, esta terciarización se manifiesta sobre todo en un rápido crecimiento del sector informal y en los servicios orientados al consumo. En cambio, en las naciones industrializadas la terciarización se dio en los servicios productivos (Aguilar 1996 y Rodríguez 1996).

La principal crítica que se le ha formulado al proceso de apertura comercial mexicano tiene que ver con lo precipitado de éste. En México se abrieron las fronteras de par en par en 1985 y después de los efectos devastadores se intentó ordenar esa apertura a través de un Tratado de Libre Comercio en 1994. Para el caso de Europa el orden fue inverso. Antes de abrir fronteras, cada nación europea

1. El trabajo de Hipólito Rodríguez (Rodríguez 1996), respecto a la región del Golfo es muy ilustrativo en relación a este punto. En su investigación encontró que a partir de la apertura comercial esta región sufrió una "desindustrialización". La planta industrial creada a lo largo de la fase sustitutiva, se desplomó al ser incapaz de competir con los costos de producción menores de las importaciones.

reforzó su mercado interno, procuró la estabilidad económica y sobre todo la integración y fortaleza de cada una de sus regiones. Keim señala que cada región interna buscó desarrollar su "potencial endógeno", es decir, los recursos culturales, ambientales, sociales, políticos y tecnológicos que posee. En la medida en que se desarrolló ese potencial, los factores exógenos pudieron ser manipulados en función de las necesidades regionales (Keim 1995).

Con la rápida apertura comercial el desarrollo regional desequilibrado, característico de México, corre el riesgo de agravarse y volverse menos manejable (Bendesky 1994 y Ocampo 1996).

Otra serie de efectos agudizados por la apertura y la reestructuración económica nacional tienen que ver con la estructura espacial urbana. Desde la década de los 70 se detectó una reducción en el ritmo de crecimiento de las metrópolis, esa tendencia se aceleró con el nuevo escenario. De igual manera, las ciudades medias y pequeñas comenzaron a manifestar tasas de crecimiento anual en promedio más altas que las zonas metropolitanas. Algunos autores califican este proceso como la "transición urbana". En esta transición el dinamismo económico y demográfico ha abandonado a las ciudades grandes y se ha reorientado a las medias y pequeñas (Valázquez 1995).

La reorientación de los flujos migratorios también forma parte de esta transición urbana. Durante la etapa sustitutiva se dirigieron principalmente a las metrópolis y eran del tipo rural-urbano. A partir de los años 70 comenzaron a apuntar hacia las ciudades medias con economías pujantes y surgió la migración urbana-urbana.

Esta transición urbana ya se había reconocido y manifestado desde los años 70, con la apertura comercial y con la reestructuración económica mexicana se vio acelerada. Un factor que propició esta

aceleración es el papel que jugaron las nuevas tecnologías. Con las innovaciones tecnológicas en las comunicaciones, la transportación de materias primas y mercancías y el proceso productivo mismo, la relocalización de industrias fuera de las metrópolis se volvió menos problemático que en la etapa anterior. Con las nuevas tecnologías una industria puede prescindir de las economías de aglomeración intensa de una metrópoli y escoger una ciudad media.

### Riesgos

Uno de los riesgos ante las nuevas condiciones dadas por la globalización y la apertura, es el referente al papel que juega el Estado mexicano en el nuevo modelo de desarrollo. Con la reducción del gasto público y la privatización de empresas paraestatales, el Estado ha perdido la capacidad de "inducir" la inversión privada. Antes el Estado invertía en infraestructura y servicios urbanos y con ello atraía la inversión privada; ahora y como parte del esquema neoliberal, el Estado se retiró de la esfera económica y los flujos de inversiones son controlados de manera predominante por la iniciativa privada nacional e internacional.

Este control casi absoluto de las inversiones por parte de las empresas, crea una situación paradójica; aun cuando las nuevas condiciones favorecen el abandono de las grandes ciudades y la conquista de las medias y pequeñas, el papel de las inversiones privadas puede apuntar en sentido contrario. Las empresas localizan sus inversiones buscando la máxima tasa de ganancias y no en función de la lógica del desarrollo regional equilibrado, más propia de los planes estatales. Por ello, un riesgo observado por algunos estudios, es que las industrias localicen sus establecimientos en las metrópolis, donde aún

encuentran economías de escala y aglomeración, y con ello refuerzan la concentración y los desequilibrios regionales (Aguilar 1996 y Wario 1995).

Otro riesgo producto del nuevo escenario, es el relacionado a un "recorrimiento" del desarrollo regional desigual. Es decir, aun cuando las metrópolis disminuyeran su crecimiento, las desigualdades regionales se acentuarán y saldrán beneficiadas las ciudades medias con mayor dinamismo urbano y económico, con mejores redes de comunicaciones y transportes. Esas ciudades van a acaparar las inversiones por sus ventajas comparativas.<sup>2</sup>

### Oportunidades

Pero haciendo abstracción de los riesgos anteriores, podemos concentrarnos en las nuevas oportunidades. Con la globalización, la reubicación de industrias en ciudades medias y pequeñas se vuelven apremiante por su fácil conexión con los mercados internacionales y por las crecientes desventajas de aglomeración metropolitanas.

Para el caso de la región occidente, vemos que el mayor dinamismo de las ciudades medias obedece en parte a la desconcentración de manufacturas básicas de la ZMG a esas urbes medias (Carrillo 1995). Para aprovechar las nuevas condiciones y crecer con ellas, las ciudades medias deben reunir las siguientes características:

- a) Ser atractivas a la inversión (sobre todo extranjeras).
- b) Tener un buen sistema de comunicaciones y carreteras.
- c) Contar con mano de obra abundante y especializada en actividades no agrícolas.

Todas las ciudades medias de la zona de influencia de la ZMG reúnen estas características (Carrillo 1995). Falta ver si los actores locales de cada una

de éstas (empresarios, políticos y otros sujetos sociales) saben aprovechar esos recursos.

Por su parte, Moulaert plantea que en la medida en que una ciudad se involucre en las actividades económicas más innovadoras y globalizadas escalará lugares en la jerarquía urbana internacional. También influirá el grado en que posea un verdadero control y coordinación administrativa de esas actividades. Una ciudad debe involucrarse en redes de comunicación y transporte nacionales e internacionales para mejorar su inserción en la economía global; igualmente debe tratar de involucrarse en los mercados financieros, pues es esta actividad una de las piedras de toque de la actual globalización económica (Moulaert 1995). Para el caso de las ciudades medias y pequeñas del occidente mexicano, una presencia fuerte del sector financiero en sus espacios está fuera de su alcance; no obstante, a través de la manufactura básica e intermedia puede explorar el mercado nacional e internacional.

En el siguiente apartado pasaremos directamente a los casos de las diferentes ciudades medias que nos ocupan. Para cada una de ellas se harán interpretaciones de las gráficas elaboradas en base a los datos de los censos económicos del INEGI. Las fechas censales son: 1980, 1985, 1988 y 1993 y cubre el periodo previo a la crisis mexicana y al de reestructuración de la economía nacional. De esta manera se hace visible la evolución en la especialización urbana en cada ciudad. La manufactura se divide en los subsectores de productos básicos, intermedios y bienes de capital-durables. El sector

2. Para el caso de la ZMG y su zona de influencia, el trabajo de Carrillo pronostica un desarrollo mayor de las ciudades medias que posean ventajas comparativas. Las que no reúnen esas ventajas se rezagarán generando nuevos desequilibrios regionales (Carrillo 1995).

servicios es dividido en los subsectores distributivos, productivos, sociales y personales.

### Las ciudades medias del occidente

#### Aguascalientes

Para Aguascalientes y en lo que se refiere al número de establecimientos (véase Gráfica 1), los servicios distributivos ocupan la primera posición con más de 6 mil en 1988 y arriba de 10 mil en 1993. Son seguidos de lejos por los servicios personales que pasan de 2 mil en 1988 a casi 5 mil establecimientos en 1993.

En el rubro establecimientos muestran un claro dominio los servicios distributivos y los servicios personales. Al comparar este dato con la gráfica de personal empleado (véase Gráfica 2) encontramos un patrón distinto: los bienes básicos ocupan una importante proporción del empleo (21,569 empleados en 1993 frente a 29,844 de los distributivos para el mismo año). Esta disparidad en lo tocante a establecimiento y relativa similitud en el empleo implica que los servicios distributivos en Aguascalientes están formados principalmente por microempresas familiares, mientras que la manufactura de básicos lo está por empresas pequeñas. En 1993 el promedio de trabajadores por empresas para los distributivos era de 2.9, lo que es un indicador probable de una condición de informalidad. En cambio el promedio para básicos era de 13.7 empleados por empresa.

En esta relación empleados/empresa, el caso más impresionante es el de bienes de capital que muestra un promedio de 172.5 empleados por empresas para 1993. Ello es evidencia de que el subsector bienes de capital está dominado por las grandes empresas. Esta afirmación es reforzada cuando consultamos la gráfica de la evolución del valor agregado (véase Gráfica 3), y en esta apreciamos que el

valor agregado producido por el subsector bienes de capital, aumentó de manera impresionante al pasar de 267 millones de nuevos pesos en 1988, a más de 900 en 1993, igualando por escasos millones al valor agregado producido por los distributivos.

Esto es, los bienes de capital con solo medio centenar de empresas, produjeron prácticamente el mismo valor agregado que los servicios distributivos, aun cuando éstos últimos tenían en 1993 10,242 empresas. Ello habla de las mejoras tecnológicas y de la elevada productividad en el subsector de bienes de capital y de la escasa productividad y uso intensivo de la mano de obra en los servicios distributivos en primer lugar y de los servicios personales en segundo.

En Aguascalientes, los servicios productivos (que apoyan la producción) crecieron de manera paralela a los bienes de capital. El cada vez mayor peso específico de los servicios productivos y su crecimiento a la sombra de los de capital, habla de una modernización de la economía urbana de esta ciudad.

Algunas interpretaciones de los datos censales para esta ciudad indican que su economía está en proceso de transición. Es todavía una economía urbana con fuertes vínculos a su *hinterland* rural; el peso de los servicios distributivos, personales y los bienes básicos así lo demuestran. Sin embargo, Aguascalientes está desarrollando una especialización en manufactura de bienes de capital y servicios productivos que la colocan en una posición ventajosa para incursionar en el mercado nacional e internacional.

#### Colima

En el caso de la ciudad de Colima, al examinar las gráficas de establecimiento, empleo y valor agregado (véase Gráficas 4, 5 y 6 respectivamente) es contundente el predominio de los servicios distri-

butivos en primer lugar y de los servicios personales en segundo. Al igual que en Aguascalientes, los distributivos tuvieron un severo declive durante la crisis de principios de los años 80, para luego empezar a reponerse a mediados de esa década.

En general, en Colima hay poca manufactura y se concentra casi en su totalidad en los bienes básicos. Por su parte los servicios productivos presentan una evolución similar a los bienes básicos por lo que podemos deducir que han tenido una relación estrecha. De Colima podemos decir que es una ciudad media con fuertes vínculos a su microrregión; es un centro de servicios comerciales y personales que no presenta las características de una economía más moderna como la de Aguascalientes. La escasa manufactura que posee se concentra en bienes básicos, lo que indica la existencia de agroindustrias que procesan los productos agropecuarios de la microrregión circundante.

#### Ciudad Guzmán

De Ciudad Guzmán podemos decir algo similar de lo ya dicho respecto a Colima. Ciudad Guzmán es una entidad estrechamente vinculada a su microrregión. Cumple las funciones de un centro de servicios microrregionales con una significativa presencia de servicios distributivos y en segundo lugar, personales. El tercer subsector en importancia pero muy lejos del nivel de los dos anteriores (más que para el caso de Colima), es la manufactura de básicos. Esta ciudad tiene una estructura económica muy similar a la de Colima, sin embargo su economía es de menor tamaño.

Un dato interesante para el caso de Ciudad Guzmán, es la evolución de su valor agregado (véase Gráfica 9), donde encontramos que mientras los establecimientos (véase Gráfica 7) y el empleo (véase Gráfica 8) bajaron, para los servicios distributivos

aumentaron de manera gradual a partir de 1985; el valor agregado cayó en 1988 a menos de la mitad de lo reportado en 1985. Ello nos habla del tipo pequeño y micro de establecimientos comerciales que registraron poco valor agregado.

#### Lagos de Moreno

En cuanto al número de establecimientos (véase Gráfica 10), hay un predominio casi absoluto de los servicios distributivos y del empleo (véase Gráfica 11), los productos básicos y los servicios distributivos son los que dominan. El empleo, y a partir de 1985 estas dos actividades, muestra un crecimiento muy parejo. Esta evolución paralela es un indicador de la creciente vinculación de esta ciudad con su microrregión. Lagos de Moreno se ubica en una importante zona agropecuaria y en la también llamada cuenca lechera de los Altos; por ello y de acuerdo a nuestra interpretación, el cada vez mayor peso relativo de las bienes básicos (agroindustrias como la transnacional Nestlé) requirió a su vez de un mayor desarrollo de los servicios comerciales para poder manejar el volumen de productos agropecuarios provenientes de la región.

Al igual que en las ciudades anteriores, el subsector más golpeado por la crisis de principios de los años 80, en términos de empleo, fueron los servicios distributivos. Otro fenómeno interesante que aparece en el empleo, es el comportamiento de los bienes básicos. Al parecer el empleo en este subsector no sufrió los embates de la crisis e incluso presentó un repunte de 1980 a 1985. No es sino hasta 1988 cuando muestra una reducción de personal de 2,241 a 1,904 empleados. ¿Es esto indicativo de alguna microcrisis regional? ¿Son los efectos de alguna probable reestructuración productiva que atravesó el subsector básico y que redujo su mano de obra? Una respuesta probable la podemos en-



contrar siguiendo la evolución del empleo y haciendo comparaciones con los cambios en el valor agregado (véase Gráfica 12). Para 1993 el empleo en básicos no solo se había recuperado, sino que sobrepasó los 3 mil trabajadores. Por otra parte al estudiar la evolución del valor agregado encontramos que durante 1985 y 1988 éste, para el rubro básicos, se mantuvo bajo y alrededor de los 50 millones de pesos. Sin embargo para 1993, ese valor se disparó a 369 millones de pesos, lo que colocó a básicos como el subsector más productivo de Lagos de Moreno. La productividad de este sector pasó de 27,564 pesos por empleado en 1988 a 120,236 pesos en 1993, lo que habla de una modernización tecnológica de las empresas y una muy probable reestructuración productiva; ésta ha permitido a Lagos de Moreno incursionar en el mercado nacional con productos lecheros y contar con inversión internacional y muy probablemente también nacional.

Otro fenómeno interesante en esta ciudad, observable sobre todo en la gráfica de empleo, es el crecimiento vertiginoso de los servicios productivos. Estos pasaron de 138 en 1988 a 2,048 empleados en 1993. Este cambio sorprendente es una evidencia de la modernización de la economía de Lagos y del apoyo que la producción de básicos recibió por parte de estos servicios.

### Ocotlán

Esta ciudad muestra en los establecimientos (véase Gráfica 13) un patrón similar a las anteriores: un predominio de los distributivos y los personales. En relación al empleo (véase Gráfica 14), se observa un dominio absoluto de los bienes básicos hasta la mitad de la década pasada. De 1980 y sobre todo desde 1985 a 1988 este subsector sufre una fuerte caída. Para 1993 se había recuperado y rebasado

los 4 mil empleados. Paralela a la caída de los básicos hasta 1988, los servicios distributivos, seguidos de los bienes intermedios y los servicios personales comienzan a despuntar claramente en 1993 (sobre todo los bienes intermedios que pasan de 643 en 1988 a 2,376 empleados en 1993).

En relación al valor agregado (véase Gráfica 15), los básicos mostraron su dominio hasta 1985, en 1988 reducen drásticamente su valor (justo en su crisis de empleo) y se recuperan en 1993. Sin embargo, en esta última fecha es notable el crecimiento de los bienes intermedios y de los servicios distributivos.

Las evidencias apuntan en la dirección de un cambio en la estructura económica de Ocotlán, donde antes de su crisis y de una probable reestructuración productiva, los bienes básicos prácticamente no tenían competencia. A partir de 1988 los bienes intermedios y el comercio comienzan a despuntar como subespecializaciones económicas de esta ciudad.

### Puerto Vallarta

En esta ciudad eminentemente turística, los servicios personales ocupan al grueso del empleo urbano (véase Gráfica 17), seguido de lejos por los distributivos. Sin embargo los comercios son los establecimientos más numerosos (véase Gráfica 16), lo que indica el carácter micro de estos negocios. Por el lado del valor agregado (véase Gráfica 18), los servicios distributivos y los servicios personales compiten de manera cerrada desde 1985. En Puerto Vallarta existe una gran inversión extranjera en el ramo turístico (hoteles, restaurantes, bares, etcétera) e incluso gran parte de sus vínculos son internacionales más que regionales. Dado que las actividades relacionadas al turismo son su principal fuente de ingresos, la función de centro de servicios para su *hinterland* microrregional es insignificante.

### Tepic

Ciudad que muestra un predominio de los servicios distributivos y personales en establecimientos y empleo (véase Gráficas 19 y 20). En empleo la presencia de bienes básicos también es de consideración. En relación al valor agregado (véase Gráfica 21) hay una competencia cerrada entre básicos y distributivos aunque en 1993 básicos despunte sobre los demás subsectores. ¿Qué nos dice todo esto? La evidencia apunta que Tepic es una ciudad muy vinculada a su región a través del comercio y de la industria de básicos. La agroindustria tabacalera tiene fuerte presencia en esta urbe y concentra la producción de tabaco de una vasta región. En suma Tepic es una ciudad media que brinda funciones comerciales y agroprocesadoras a su *hinterland*.

### Zacatecas

Por último la ciudad de Zacatecas que ha experimentado un gran crecimiento en número de establecimientos (véase Gráfica 22) y en empleo (véase Gráfica 23) en los servicios distributivos y personales, a partir de 1985 después de la crisis. Por el lado del valor agregado (véase Gráfica 24), los servicios distributivos son el único subsector importante sobre todo a partir de 1985.

Zacatecas muestra un patrón muy similar en los rubros establecimientos, personal y valor agregado: predominio de los distributivos y personales (en ese orden) y una escasa presencia de los bienes básicos. En los tres rubros se puede observar una ligera caída de los distributivos en 1988 y un repunte para 1993.

Zacatecas es una ciudad colonial que está impulsando el turismo de tipo cultural, con el predominio casi absoluto de los distributivos, y podemos predecir que esta ciudad es un centro de acopio y reparto de la producción agropecuaria regional.

### Conclusiones

A manera de conclusiones podemos esbozar una primera clasificación de las ciudades estudiadas en función de la evolución observada. En primer lugar, reunir en el grupo de las microrregionales a Colima, Ciudad Guzmán, Tepic y Zacatecas; estas ciudades se caracterizan por un predominio casi absoluto de los servicios distributivos y personales en los rubros de establecimientos y empleo. Tienen una planta industrial casi inexistente y cuando la tienen, por regla forzosa, se reduce a los bienes básicos. El caso más representativo de esto último es Tepic, en donde encontramos empresas cigarreras que aprovechan el tabaco cultivado en la región y que producen un valor agregado similar al generado por la actividades comerciales. Estas cuatro ciudades son el arquetipo de urbes entre pequeñas y medias, fuertemente vinculadas a su microrregión. Tienen una considerable presencia de actividades urbanas ligadas a su *hinterland* rural, al que sirven como centros distributivos regionales.

Un segundo grupo de ciudades lo forman Aguascalientes, Lagos de Moreno y Ocotlán. A diferencia de las anteriores, este grupo de urbes posee actividad más propiamente urbanas e industriales y manifiesta un mayor dinamismo económico autosostenido. Sin embargo, este grupo pese a sus semejanzas, presenta diferencias más profundas entre sí que el conjunto de las ciudades microrregionales. Por ejemplo Aguascalientes (la mayor de las ocho ciudades) es la única con una presencia considerable de bienes de capital y servicios productivos. Ello la coloca como la economía urbana más avanzada de entre las estudiadas, posee empresas de bienes de capital muy grandes y productivas, lo que habla de inversiones nacionales, internacionales y acceso a mercados de las mismas categorías. Para los casos de Lagos y Ocotlán, ambas ciudades presentan en el

rubro de establecimientos un predominio de los servicios distributivos y personales. En cambio en empleo dan un viraje a básicos y distributivos. Lo anterior habla de su papel como recolectoras y procesadoras de la producción agropecuaria de su *hinterland* rural. Otra semejanza es que en ambas se asientan transnacionales pero sus productos surten solo al mercado regional y nacional. Un rasgo característico para el caso de Ocotlán es que posee una especialización en bienes intermedios muy productivos.

Por último, el grupo restante solo incluye a Puerto Vallarta, esta ciudad turística presenta un claro dominio de los servicios personales en primer lugar, y de los distributivos en segundo. Puerto Vallarta es un destino de playas orientado al turismo internacional, y en menor medida al nacional. Aun cuando tiene unos servicios distributivos bien desarrollados, estos no sirven a su *hinterland*, sino a su creciente población residente y flotante. Para terminar, diremos que de las ocho ciudades, las cuatro microrregionales, son las que hasta la fecha han desaprovechado las oportunidades ofrecidas por la reestructuración y globalización económicas. Los otros dos grupos corrieron con más suerte, puesto que desde antes de este periodo ya contaban con una especialización urbana más diferenciada, lo que les permitió captar inversión y acrecentar sus ventajas comparativas. Este proceso todavía no termina y por ello cualquier afirmación concluyente es arriesgada, de ahí la necesidad de seguir estudiando y analizando los efectos de la reestructuración en las ciudades medias.

### Bibliografía

AGUILAR, Adrián Guillermo, et. al., (1996), *Las ciudades intermedias y el desarrollo regional en México*, México, Coedición CONACULTA/ UAM/El Colegio de México.

ARROYO, Alejandro, Jesús, compilador (1993), *Regiones en transición. Ensayo sobre integración regional en Alemania del Este y en el Occidente de México*, Guadalajara, Universidad de Guadalajara.

BENDESKY, León, (1994), "Economía regional en la era de la globalización", en *Comercio Exterior*, Vol. 44, Núm. 11, México, Banco Nacional de Comercio Exterior.

CARRILLO, Regalado, Salvador et. al., (1995), "Desarrollo regional en Jalisco en el contexto de la estructura externa", en Arroyo, op. cit.

COTA Yañez, María del Rosario et. al., (1995), "Las políticas de desconcentración y las ciudades medias estratégicas del occidente de México", en Arroyo, op. cit.

DABAT, Alejandro, (1994), "La coyuntura mundial de los 90's y los capitalismo emergentes", en *Comercio Exterior*, Vol. 44, Núm. 11; México, Banco Nacional de Comercio Exterior.

FLORES, González Sergio, Comp., (1995), *Desarrollo regional y globalización económica*, México, Universidad Autónoma de Tlaxcala/Benemérita Universidad Autónoma de Puebla.

FLORES, González, Sergio, (1995), "Población, globalización económica y los retos de la política regional", en Flores González, op. cit.

GRAIZBORD, Boris, (1995), "Ciudades medias y pequeñas: su papel estratégico en el desarrollo regional", en Flores González, op. cit.

KEIM, Karl-Dieter, (1995), "Estrategias endógenas en el contexto de un economía global: un reto para la investigación regional internacional", en Arroyo; op. cit.

MOULAERT, Frank, et. al., (1995), "Introducción", en *Urban Studies*, Vol. 32, Núm. 2, England.

OCAMPO, Luis Fernando, (1996), "Lo regional; punto de encuentro", *Revista Ciudades*, Núm. 29, México, RNUJ.

POZOS, Fernando, "Especialización urbana de Guadalajara y Monterrey bajo el modelo de sustitución de importaciones", en *Ciudades en Movimiento: Guadalajara y Monterrey. 1980-1989*, Guadalajara, Universidad de Guadalajara.

RODRÍGUEZ, Herrero Hipólito, (1996), *Movilidad social y espacio urbano en dos ciudades del Golfo de México*, Tesis de Doctorado en Ciencias Sociales; CIESAS-Universidad de Guadalajara, Guadalajara, Mimeo.

STANBACK, Thomas M., et. al., (1982), *Cities in transition*, Estados Unidos, Allanheld, Osmun & Co. Publishers, Inc.

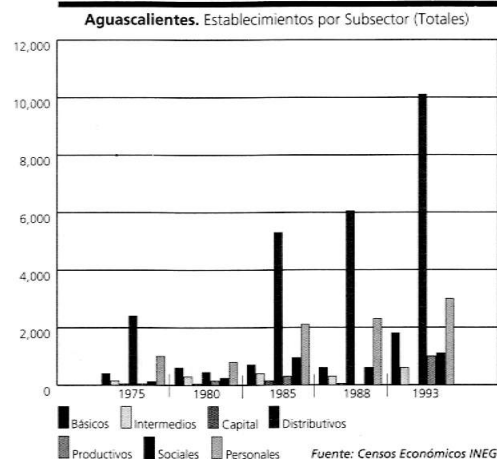
VELÁZQUEZ, Gutiérrez, Luis Arturo, (1995), "La transición regional y urbana en el occidente de México", en Arroyo, op. cit.

VIDAL, Villa José María, (1993) "Mundialización de la economía vs. Estado-Nación: cambio tecnológico y migraciones", en *Investigación Económica* Núm. 205.

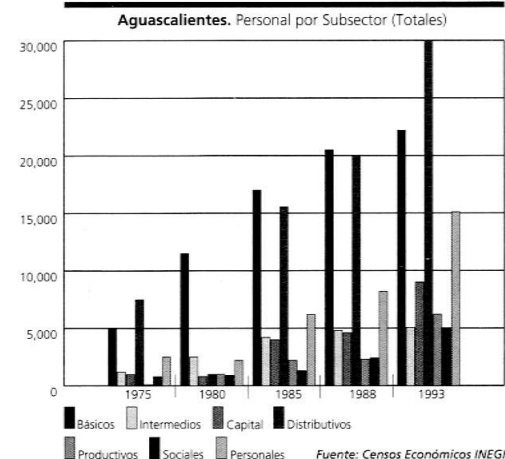
WARIO, Hernández Esteban, (1995), "Las relaciones estado-región-municipio y la política regional. Perspectivas para una nueva cooperación: la cuestión urbana en Jalisco", en Arroyo, op. cit.

## Aguascalientes

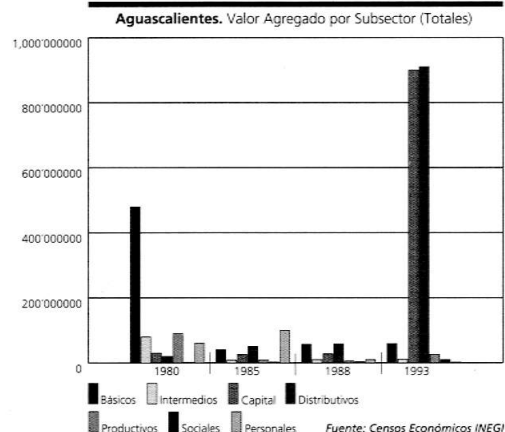
Gráfica 1



Gráfica 2



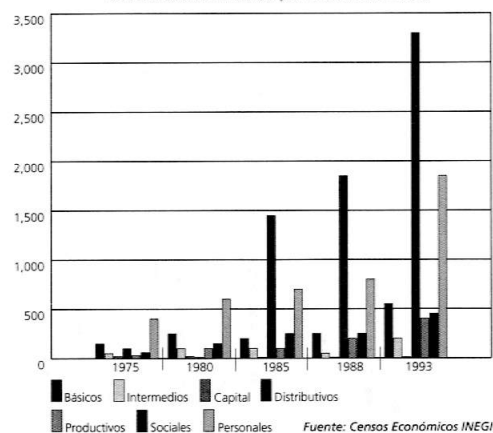
Gráfica 3



## Colima

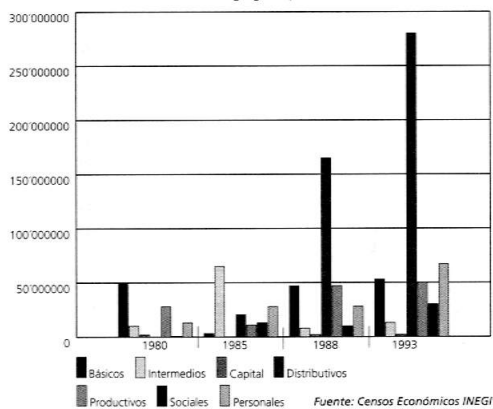
Gráfica 4

Colima. Establecimientos por Subsector (Totales)



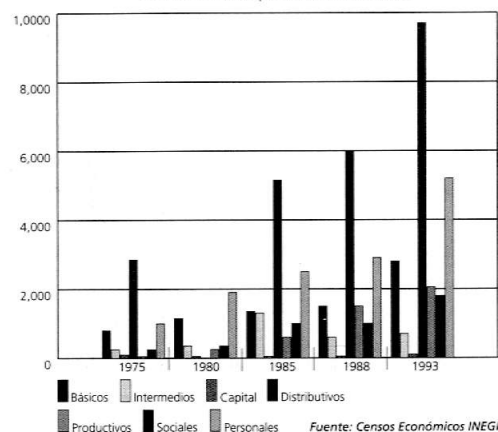
Gráfica 6

Colima. Valor Agregado por Subsector (Totales)



Gráfica 5

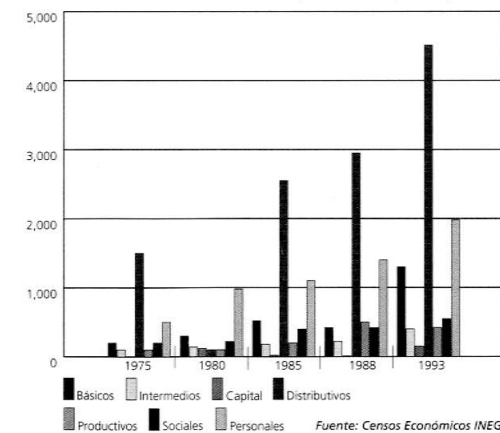
Colima. Personal por Subsector (Totales)



## Ciudad Guzmán

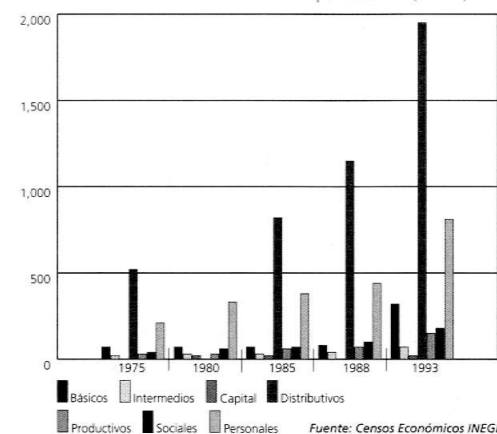
Gráfica 8

Ciudad Guzmán. Personal por Subsector (Totales)



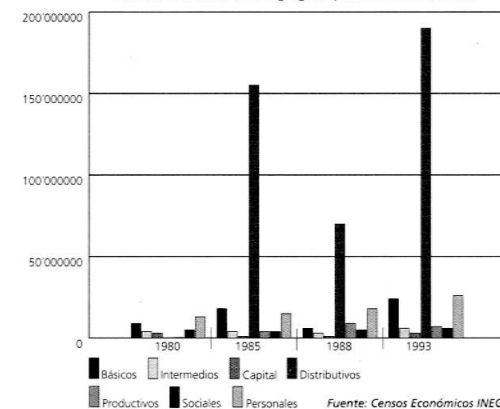
Gráfica 7

Ciudad Guzmán. Establecimiento por Subsector (Totales)



Gráfica 9

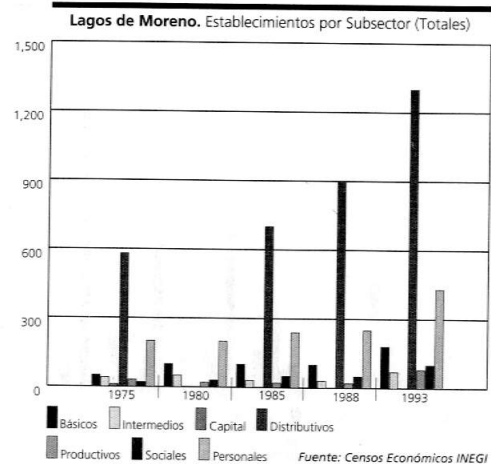
Ciudad Guzmán. Valor Agregado por Subsector (Totales)



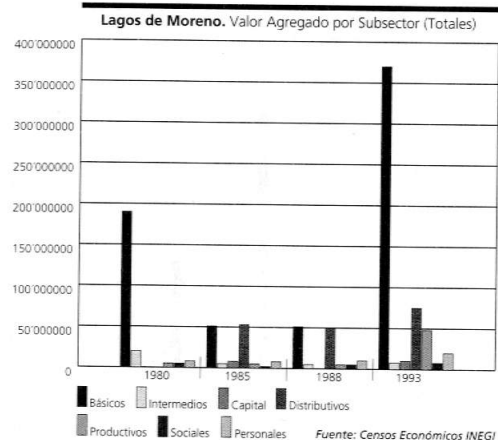


## Lagos de Moreno

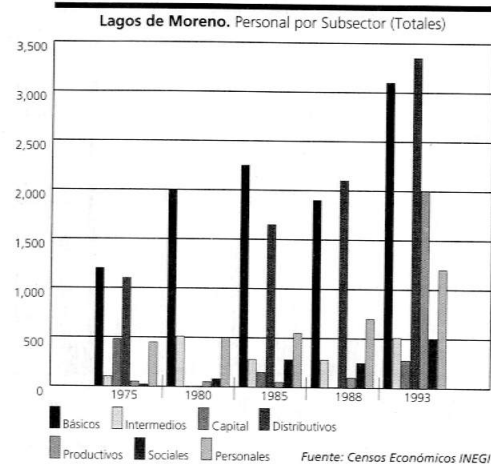
Gráfica 10



Gráfica 12

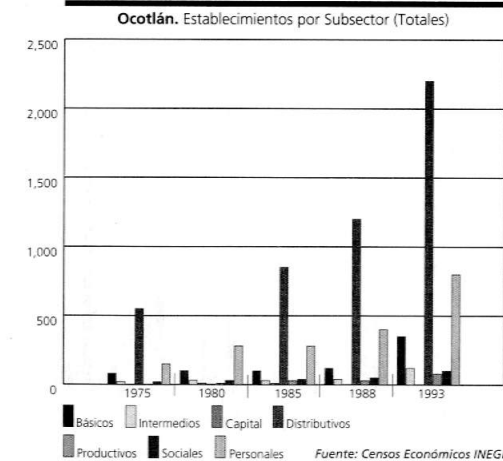


Gráfica 11

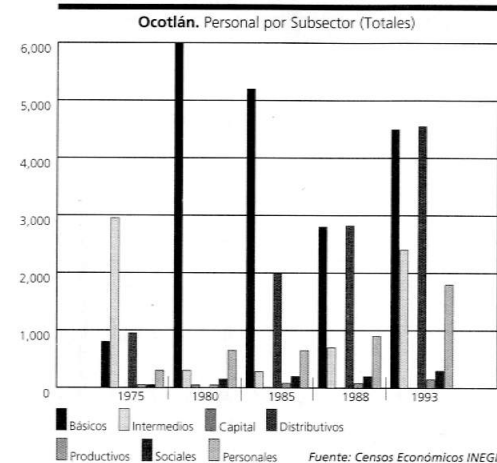


## Ocotlán

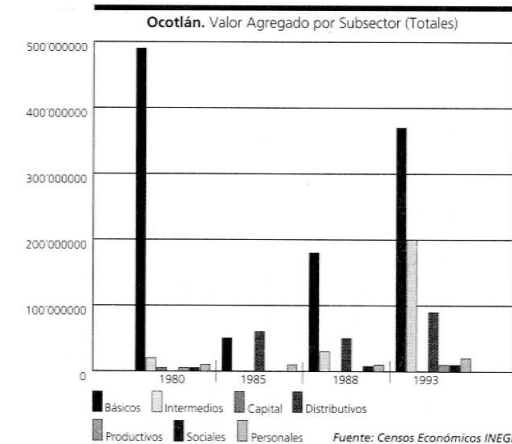
Gráfica 13



Gráfica 14

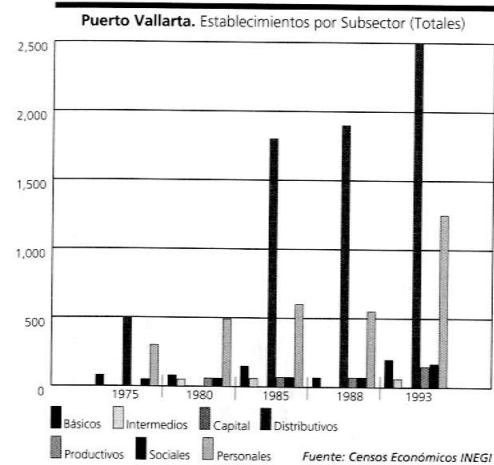


Gráfica 15

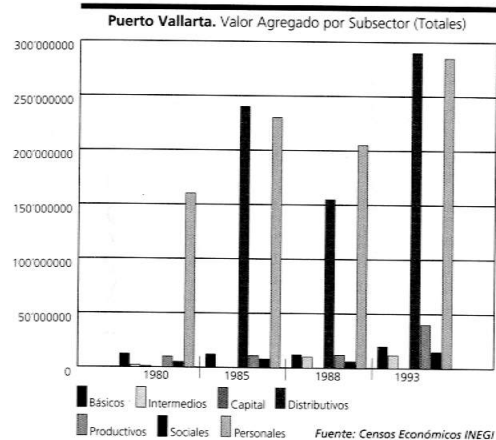


## Puerto Vallarta

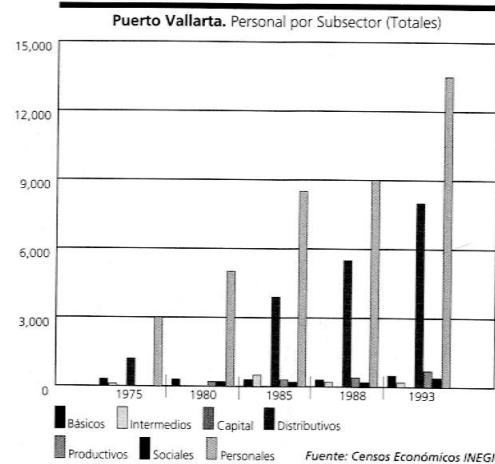
**Gráfica 16**



**Gráfica 18**

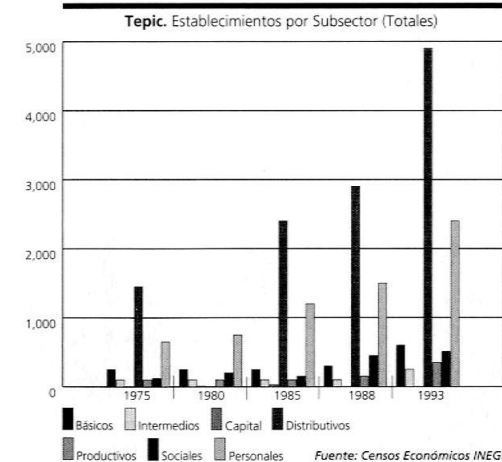


**Gráfica 17**

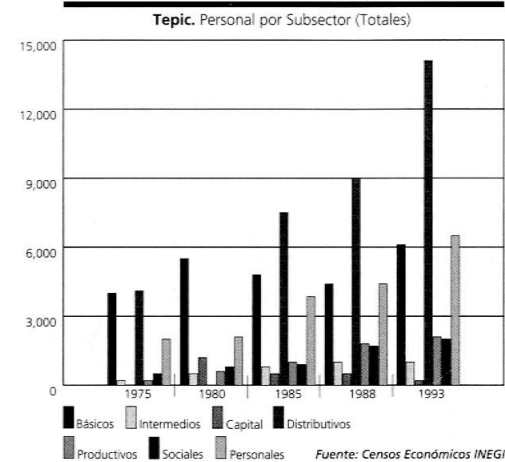


## Tepic

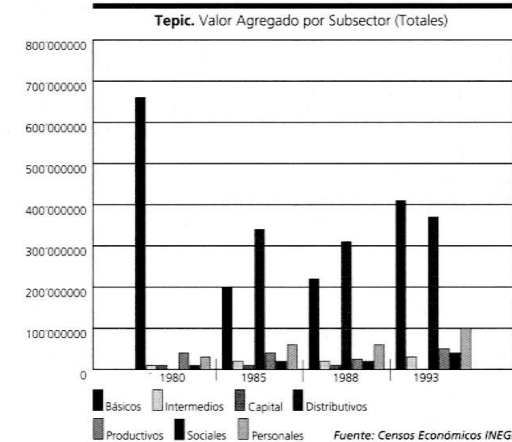
**Gráfica 19**



**Gráfica 20**

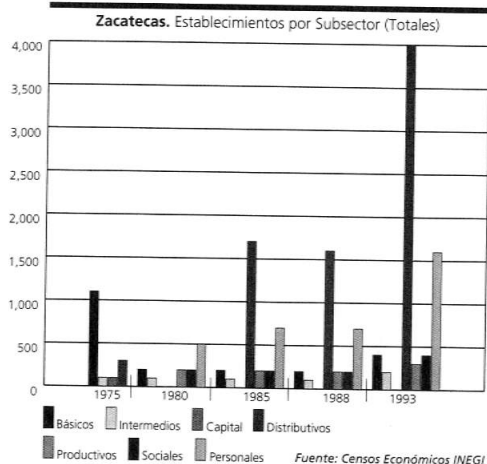


**Gráfica 21**

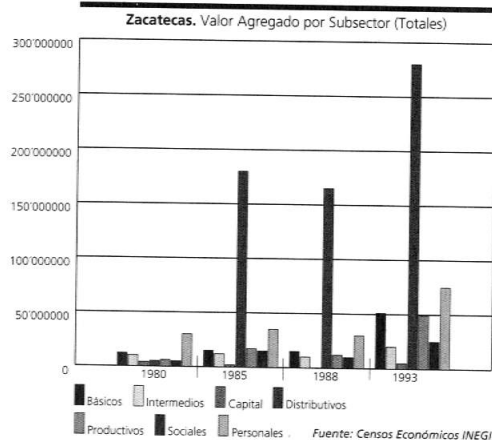


## Zacatecas

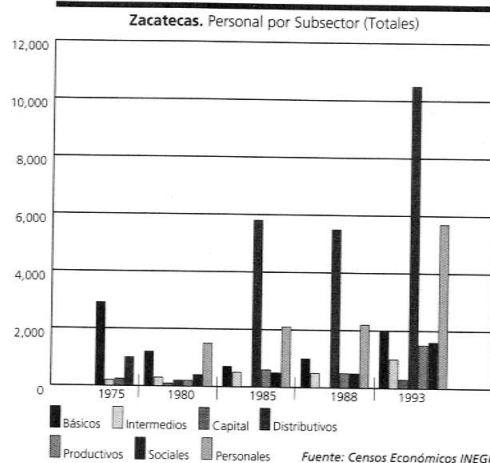
Gráfica 22



Gráfica 24



Gráfica 23



ESTADO DE CONMOCION EN COLOMBIA: 19 MIL MUERTOS EN 7 MESES

(PAGINA TRES)

# LA PRENSA

 <b>PRONOSTICOS</b> PARA LA ASISTENCIA PUBLICA		<b>16-AGO-95</b>	
<b>Resultados</b>	<b>concurso</b>	<b>2239</b>	
<b>TRIS</b>	<b>8</b>	<b>5</b>	<b>9</b>
<b>extra</b>	<b>concurso</b>	<b>2240</b>	
<b>TRIS</b>	<b>7</b>	<b>6</b>	<b>4</b>
<b>clásico</b>			

el periódico que dice lo que otros callan

MEXICO, D.F., JUEVES 17  
DE AGOSTO DE 1995

AÑO LXVI  
NUM. 24,505



# YA PASO LO PEOR

Pronto se alcanzará la recuperación:  
EZPL; coinciden analistas de Wall Street

(PAGINA TRES)



**Y la Vida va**  
Por GUILLERMO OCHOA  
**Una Maravilla Para Usted**  
Cada vez son más y más populares en Nueva York, rampa de lanzamiento de todas las modas, los Chicos de la Calle. En ellos, por un efecto sorprendente...